



Sessão 7: Aproveitamento de Recursos Externos

Sr. Ben Crockett

Aproveitamento de Recursos Externos



Benjamin Crockett



Motivações de Parceiros Externos

Políticas

- Motivação principal durante a Guerra Fria

Económicas

- Apoiar vendas empresariais e a base industrial

Segurança

- Combate ao terrorismo
- Combate ao tráfico de armas e pessoas, contrabando, etc.
- Interoperabilidade

Altruísmo

- Departamento do Reino Unido para o Desenvolvimento Internacional (DFID)
- Corporação Desafio do Milénio (MCC)



Diferenças entre Parceiros Externos

Valores

- Direitos Humanos, Estado de Direito

Competências

Financiamento

Qualidade

Outras



Tipos de Assistência

Vendas

Empréstimos/Locações

Subvenções/Donativos

Curto prazo vs. Longo prazo

Bilateral vs. Multilateral

Outras transacções



Eficácia de Assistência em Segurança

Equipamento

- Sustentação?
- Apoio durante vida útil?

Formação

- Educação Militar Profissional (EMP)
- Suboficial
- Técnica

Serviços

Foco na Força Operacional ou na Força Geradora?



Parceiros Europeus

União Europeia

- Mecanismo de Apoio à Paz em África.

Reino Unido

França

Alemanha, Portugal, Holanda, etc.



Assistência à Segurança Tradicional dos EUA

Vendas/Financiamento Militar Externo (FMS/FMF)

- Começa com uma Carta de Pedido do parceiro

Artigos Excedentes de Defesa (AED)

Educação e Formação Militar Internacional (EFMI)

Interacção entre Forças Militares

Exercícios



Programas de Cooperação dos EUA criados desde 2001

Combate ao terrorismo

- Fundo de Parcerias de Combate ao terrorismo
- 1206/2282 Formação e Equipamento Global

DoD Programa de Prevenção do VIH/SIDA (DHAPP)

- Programa de Parceria Militar VIH/SIDA (PMHAP)

Iniciativa de Operações Globais da Paz (GPOI)

- Operações de Contingência Africanas de Formação e Assistência

Outros: Combate à caça ilegal, governança de segurança, segurança fronteiriça e marítima, etc.



Parceiros Externos – Ásia

China

Rússia

Índia

Japão

Outros parceiros Asiáticos

Parceiros fora da Ásia



Maximizar os Recursos Externos

Complementaridade, adequabilidade e viabilidade

Aprender como dizer NÃO a dadores

- Explicar de forma racional e fazer pedidos estruturados

Logística, logística, logística

- Um mal-entendido frequente da capacidade de absorção
- Foco no ciclo de vida antes de formalizar a compra

Investimentos no Capital Humano vs. Equipamento

- Qual a razão de tão poucos gastos na formação de segurança vs. equipamento?



Referências

Agência de Cooperação da Segurança de Defesa

- Manual de Gestão de Assistência de Segurança, Capítulos 4-6 e 15: <http://www.samm.dsca.mil/listing/chapters>

QUESTÕES?

